



Esta sessão tem como objetivo consciencializar e preparar os participantes para construírem o seu *Pitch* de venda: da sua marca pessoal ou do seu projeto/negócio. Todos os dias somos confrontados com oportunidades que não podemos desperdiçar, de visibilidade pessoal ou do negócio que representamos. Só com uma comunicação consciente, autêntica e preparada se consegue maximizar o seu impacto. A criação de um bom *Elevator Pitch* é o ponto de partida!

A sessão *online* será interativa, participativa e colaborativa, com recurso a diversas ferramentas digitais, utilizadas em tempo real. Pretende-se que todos os participantes acrescentem valor e contribuam para o seu resultado final.

Conteúdo Programático

- 01 > O empreendedor e a sua marca pessoal
- 02 > O projeto/negócio
- 03 > A comunicação: verbal e linguagem corporal
- 04 > *Elevator Pitch*
- 05 > Conclusões

Formador | Rita Pelica

Data | 29 de abril de 2020

Horário | 14h00 às 16h00

Local | Plataforma Microsoft TEAMS