



Ação realizada em colaboração com a



Qualquer projeto necessita de recursos para a sua concretização. Um dos recursos mais importante e vital para a sobrevivência e sucesso de qualquer projeto é o capital necessário para a sua criação, execução, operacionalização e crescimento.

Nesta ação iremos abordar os vários fatores que permitirão efetuar uma campanha de levantamento de capital bem estruturada e consequentemente, com maior probabilidade de sucesso.

## Conteúdo Programático

- 01 > Definição do propósito
- 02 > Definição do *Business Case*
- 03 > Definição de Métricas (estimadas)
- 04 > Definição do Plano de Levantamento de Capital
- 05 > Definição dos vários modelos de *pitching*
- 06 > Construção do *Pitch Deck*
- 07 > Preparação para o levantamento de capital
- 08 > Identificação da lista de Investidores
- 09 > Levantamento de capital

Formador | Rui Avelãs Nunes - ANJE

Data | 14 de dezembro de 2019

Horário | 14h30 às 18h30

Local | Casa da Arquitetura, Biblioteca  
Av. Menéres 456 - Matosinhos